

質問	回答
<p>企業 10 社以上の誘致が必須(案件の検収要件)となるか。</p>	<p>目標指標であり、検収要件ではありません。</p>
<p>「六甲山上でワークスペースを利用する企業」とは、「ROKKONOMAD」が提供しているシェアオフィス等のサービスや、こちらが提供している物件情報等からオフィスの賃貸契約することを意味する、という理解でよいか。それ以外のパターンとして想定されることがあれば例示頂きたい。</p>	<p>お見込みのとおり、シェアオフィスに会員登録することや、賃貸によるオフィス入居は該当します。</p> <p>その他としては、物件購入による自社オフィス開設や、既に所有している物件のオフィスへの転活用も該当します。</p>
<p>「ROKKONOMAD」は六甲山スマートシティ運営共同事業体がサービス提供主体になっていると認識しております。今回の公募にある取組等についてはサービス提供主体が入居者を増やすための活動と重複する側面があると思われませんが、どういった棲み分けをされているのかご教示ください。</p>	<p>本業務は六甲山上でワークスペースを利用する企業の増加を目指しており、「ROKKONOMAD」のサービス提供主体のアプローチ活動の一部と重複する可能性があります。</p> <p>そのため、仕様書の「4. 業務の内容 (1)戦略設計業務」に記載の訪問先のリストアップをいただく際に、リストの企業がサービス提供主体の活動先と重複している場合は、市よりリスト企業の除外追加等の調整を依頼することを想定しています。</p> <p>((1)の戦略設計業務の市の承諾後、「4. 業務の内容 (2)アプローチ業務」の段階において、結果的に、サービス提供主体のアプローチ活動と重複した場合は、1件の訪問として計上して問題ありません。)</p>
<p>リストアップする企業は、神戸市外、兵庫県外の企業でも良いか。</p>	<p>神戸市外、兵庫県外の企業でも構いません。</p> <p>進出可能性が高いと考える企業をリストアップしてください。</p>
<p>60 社以上の訪問完了が必須(案件の検収要件)となるのか。</p> <p>また、神戸市外の企業も対象となる場合でも 60 社の訪問は必須になるか。(例えば、九州、関東、東北の企業など)</p>	<p>60 件(社)以上の訪問完了は必須です。</p> <p>戦略設計業務でリストアップした 100 社以上の企業にアプローチをし、60 件の訪問が達成できない場合は、追加の企業のリストアップを行い、市の承諾を得てください。その上でアプローチしていただき、60 件の訪問完了していただく必要があります。</p> <p>原則、企業へ訪問し面談することを要しますが、新型コロナウイルスの感染拡大、訪問先の意向など事情がある場合は、市と協議の上、オンライン形式による面談を行うことを許容します。(その場合、1件の訪問とみなします。)</p> <p>なお、交通費含めた業務にかかる一切の費用は委託金額に含みます。</p>

質問	回答
<p>「市が指定する約 50 社(現状、六甲山上に保養所等を所有している地元企業など)」とありますが、当該企業は何らか市と接点があり、面談ができる確度が高いと考えてよいのでしょうか。</p>	<p>現在、「市が指定する約 50 社」について精査を進めていますが、当初想定より少なく、約 20 社程度に留まる見込です。それを勘案した上で、合計 100 社以上のリストアップをお願いします。</p> <p>また、これら企業については、市とは接点がありません。従って、当該リストの企業は、初めて接触を図る企業であると認識ください。</p>